Negócios sociais devem ter lucro

Thais Borges

REPORTAGEM thais.borges@redebahia.com.br

A proposta é que eles funcionem como empresas, não como ONGs

À primeira vista, para quem não conhece o tema, o conceito de negócio social pode ser confuso. Pode até parecer ser a mesma coisa que uma organização não-governa-mental (ONG). Mas o diretor da Yunus Brasil Negócios Sociais, Rogério Oliveira, ga-rante que não é nada disso.

A diferença é que, ainda que um negócio social seja criado com objetivo de erradicar um problema social ou ambiental, ele funciona co mo um negócio tradicional.

"Tem que ter um produto ou um servico e, através dessa receita, você é capaz de co brir custos, expandir e repli-car. O dinheiro é o meio, não é o fim", explicou Oliveira, du rante sua palestra no Seminá rio Sustentabilidade do Agora, no Fórum Agenda Bahia, que aconteceu no dia (8), na Federação das Indústrias da Bahia (Fieb), no Stiep. No fim, como ele mesmo

diz, não tem nada a ver com

"virar Madre Teresa de Cal-cutá" para ajudar o mundo. Alguém que investe em um negócio social pode ter uma vida confortável e trabalhar em um escritório agradável. No entanto, essas empresas fazem uma reflexão sobre o acúmulo desnecessário. "A gente acredita que o sis-

tema que a gente vive é extre-mamente abundante, até mesmo de recursos financeiros. Só que começa a gerar escassez quando a gente come ça a acumular mais do que o necessário, quando indivíduos começam a estocar de forma individual".

COM LUCRO

No entanto, como ele mesmo faz questão de destacar, negócios sociais podem ter lu-cro. É o caso da Grameen Shakti, criada em 1996 como negócio social e que se tornou a maior empresa de painéis solares de Bangladesh. Em poucos anos, ela se tornou a terceira maior do mundo.

'A gente tem a tendência de olhar para o negócio social como 'aquele pessoalzinho' (no diminutivo). Mas a gente está falando de uma nova indústria. É para ser grande. Algumas coisas podem parecer pequenas, mas é só o co meco", explicou.

O Brasil já tem alguns expoentes entre os negócios so-ciais com lucro. Só em termos de comparação, o projeto



COMO FUNCIONAM OS NEGÓCIOS SOCIAIS

Oferecem produto:

ou serviços, assim como uma empresa tradicional. Também têm metas de crescimento

Não são uma categoria espe-cial Negócios sociais não devem ter isenção tributária, já que são empresas.

VerBem existe no mundo todo através da tecnologia OneDollarGlasses, que oferece óculos de custo acessível e de qualidade a comunidades carentes. Em todo o mundo, o projeto funciona como uma ONG. Aqui, foi implantado como negócio social.

"Hoje, o projeto no Brasil é responsável por um terço da meta global de entrega de

Justamente por não ser uma ONG, um negócio social não pode ter os mesmos 'be-nefícios' que uma ONG - a exemplo da isenção de tributos. "Nós somos uma limitada como qualquer outra. Somos uma empresa normale a gente quer provar o nosso valor de mercado", defendeu. Para ele, se for criada uma 'cláusula' especial para os negócios sociais, seria como criar uma nova área. Porém, não é nisso que eles acreditam.
"A gente não é uma catego-

ria especial. Só estamos fa zendo isso antes dos outros (negócios). No Brasil, o que tem de empresa que virou ONG para se beneficiar fis-calmente é absurdo, mas a gente não quer se beneficiar desse desvio de rota"

óculos. Isso tudo porque, enquanto negócio social, eles conseguiram montar um sistema de renda e distribui-ção", explicou Oliveira.

> ligados ao turismo, assim como Salvador. "No Vale do Silício, você pode viajar para visitar uma prisão. Os caras consegui-ram transformar isso num

> Quando uma cidade

Até mesmo cidades inteiras podem se transformar em negócios sociais. É o que

acontece quando o negócio social vira política pública -e já tem metrópoles se beneficiando disso, como é o caso de Barcelona (Espanha). Por enquanto, o projeto ainda é uma 'candidatura'

porque ainda está em fase de implantação. No entanto,

segundo o diretor da Yunus Brasil Negócios Sociais, Ro-

"Nessa lista, constam coi-

sas como criar mecanismos para que as corporações

passem a destinar parte do seu lucro para negócios so-

ciais ou parte do que elas já gastam com responsabilida

de social", explicou, refe-rindo-se ao chamado 'capi-

tal semente'. A partir dessa verba, nas-

ceria um novo negócio e a empresa já não precisaria

aportar nele. Esse mesmo valor, no ano seguinte, po-

deria ser aportado em um

No Brasil ainda não existe

esse programa. No entanto,

para Oliveira, o país tem vo

cação para negócios sociais

novo negócio.

VOCAÇÕES

gério Oliveira, a cidade iá assumiu uma série de com

promissos.

vira um negócio social

baita negócio que gera em-prego, renda. Aqui, a gente ainda tem tanta coisa para explorar no turismo" Ainda de acordo com ele,

o negócio social nas cidades vai além da discussão sobre privatizar ou estatizar.

"O negócio social resolve esse problema porque ele traz a eficiência supostamente do mundo privado, com metas e etc, mas, por definição, garante que o foco no social está preservado".

Assim, depois que são im plantados, os projetos ga-nham sustentabilidade. "A gente fica acostumado a achar que negócio está sem-pre atrelado a uma coisa gananciosa e não é. É um me canismo maravilhoso, só que estava incompleto, e é possível usá-lo para fazer um impacto para a cidade", defendeu Oliveira.

THAIS BORGES

Participantes foram divididos em 'empresas' para propor soluções

soluções sociais Em Bangladesh, segundo a belas, organogramas e dese

Oficina apontou

Unicef, 30% da população e 56% das crianças com idade inferior a 5 anos sofrem de desnutrição moderada. Uma das formas de minimizar a tragédia veio de uma empre sa privada. Em 2006, a gigante Danone criou um negócio social: um iogurte en-riquecido com vitaminas e minerais que ingerido duas vezes por semana ao longo de um ano conseguia tirar a pessoa da desnutrição. Tendo esse case como exemplo maior, a Yunus Negócios Sociais montou a oficina A Transformação das Cidades pelos Negócios. Ministrada por Tulio Notini, a oficina colocou em prática o método da Yunus, que a partir de ta-

nhos simples desenvolve um exercício em que empresas fictícias buscam soluções para as cidades. Cada uma das dezenas de empresas formadas por grupos dife rentes e heterogêneos da plateia identificou proble mas nas comunidades em que atuam. Desenvolvido em sete etapas, o método parte de um dos 17 Objetivos de Desenvolvimento Sus-tentável da ONU. Cada grupo escolhia um dos ODS e pensava em soluções. Diversas proposta foram aponta-das pelas empresas. Veja ao lado um dos cases criados pela oficina. "Negócios são excelentes formas de resol-ver problemas", disse Tulio

CASE APONTOU SOLUÇÃO PARA LIXO DE EMPRESA

Empresa: Montadora de

- ODS escolhida: meio ambiente e controle das mudanças climáticas
- Problema identificado: produção excessiva de lixo e gases

tóxicos para a comunidade pela própria empresa

– Solução apontada: recolher o lixo e dar um destino susten– tável para o ferro velho, as pecas, os pneus e o óleo produzido na montadora

maior empresa de painéis solares do mundo é um negócio social





Do Hospital Municipal à Escadaria de Daniel Lisboa. Do Subúrbio 360 à Escola Municipal da Cidade Nova. Da Comunidade Guerreira Zeferina à Praça João Mangabeira.

São mais de 2.000 obras em toda a cidade.

