

Mais*

O DESAFIO DE INOVAÇÃO ACELERE[SE] INTEGRA A PROGRAMAÇÃO DE 2018 DO FÓRUM AGENDA BAHIA

Fôlego para crescer

FOTO DE BETTO JR

Andreia Santana

REPORTAGEM

andreia.santana@redebahia.com.br



Startups baianas buscam mentoria para consolidar seus negócios

Visibilidade, fazer o networking com outros representantes do ecossistema de inovação de Salvador, acumular aprendizados, trocar experiências e tecnologias. Cada um dos integrantes das oito startups baianas selecionadas para participar do Desafio de Inovação Acelere[se], iniciativa do CORREIO e da Rede+ que integra o Fórum Agenda Bahia 2018, tem uma expectativa diferente para o programa de 12 semanas de aceleração gratuita que foi iniciado ontem, com um evento de boas-vindas na sede da Rede+, na Avenida Tancredo Neves.

As oito empresas foram selecionadas de uma lista de 50 inscritas e oferecem soluções em áreas como construção civil, moda sustentável, recursos humanos, saúde, mobilidade, serviços e cultura.

Das oito, seis são de Salvador, uma é de Lauro de Freitas e uma de Feira de Santana. Estão ainda divididas nos eixos: Cidades Inteligentes (quatro); Economia Criativa (três) e Energia e Sustentabilidade (uma representante).

A partir da próxima sema-



na, o Acelere[se] dará início às mentorias especializadas, e capacitações que farão parte da rotina das empresas por 12 semanas. Na quarta-feira, dia 8, as startups vão fazer um pitch (mostra relâmpago) com a apresentação dos seus negócios, dentro da programação do seminário Sustentabilidade do Agora, que vai abrir a programação do Fórum Agenda Bahia 2018.

Outro pitch, dessa vez para investidores, vai acontecer no encerramento do programa de aceleração, em 7 de novembro, quando também será conhecida a startup que teve o melhor desempenho dentre as oito aceleradas.

EMPOLGAÇÃO

Camilla Raupp, sócia da startup Closet, um ateliê de alu-

guel de vestidos e acessórios de festa com estoque sustentável e que é a única representante do grupo no eixo de Energia e Sustentabilidade, diz estar empolgada em participar do Acelere[se].

“É a primeira vez que estamos em um processo de aceleração e esperamos do programa adquirir conhecimento para implantar nosso plano de negócios, que prevê a expansão da empresa. Queremos crescer de forma estruturada e também melhorar na questão virtual”, afirma Camilla, que fala em seu nome e da sócia, Thaís Godinho.

Eduardo Lobo, CEO da QRPoint, sistema de gestão de recursos humanos, também espera novos aprendizados no período do Acelere[se] porque, em sua opinião, o se-

tor de inovação muda de pressão e constantemente. “Espero agregar ideias ao que já fazemos, ouvir outras pessoas e assim melhorar nosso produto”, diz.

Já a equipe da Construcode, empresa que registrou um rápido crescimento em seus oito primeiros meses de funcionamento, quer mais visibilidade e entender os processos que vão permitir melhorar o atendimento da startup, que já está de olho nas grandes construtoras como clientes em potencial.

O desafio de Inovação Acelere[se] é um oferecimento do Fórum Agenda Bahia 2018 com apoio institucional da Prefeitura Municipal de Salvador e Rede Bahia, apoio do Sebrae e realização do CORREIO e Rede+.

Evento de boas-vindas para as oito startups ocorreu na sede da Rede+

Cada evento é uma oportunidade de socializar as tecnologias que construímos e também de adquirir novos conhecimentos **Alex Sandro Correia**

CEO da startup Mosquito Zero

Quemos adquirir conhecimento, porque nesse meio de inovação, tudo muda muito rápido e é preciso aprender o tempo todo **Eduardo Lobo**

CEO da startup QRPoint

Evento explica detalhes do Acelere[se] às participantes

O Desafio de Inovação Acelere[se] foi aberto oficialmente ontem. O gerente de Marketing, Projetos e Mídias Digitais do CORREIO, Fábio Goes, e o CEO da Rede+, Rodrigo Paolilo, deram as boas-vindas às oito startups. Goes destacou a Acelere[se] como uma oportunidade para que as empresas inovadoras baianas tenham visibilidade. “O CORREIO quer mostrar o que é esse modelo de negócio representado pelas startups”.

Já Paolilo reforçou que o programa é uma oportunidade para a Bahia mostrar que pode ter empresas inovadoras e líderes de mercado. Os representantes das startups apresentaram seus negócios e explicaram qual tipo de solução eles entregam. Depois da apresentação, todos participaram de um coquetel com DJ e regado à cerveja Mindu Bier, oferecimento da The Bunker, empresa parceira da iniciativa.

SEMINÁRIO SUSTENTABILIDADE DO AGORA

● **Quando** Quarta, 8, das 9h às 17h30, na Fieb - Stiep

● **9h** Abertura

● **9h30** Palestra Salvador Humana, com Pablo Lazo

● **10h30** Palestra Yunus: A Transformação das Cidades

● **11h30** Painel Sustentabilidade do Agora: Como as Pessoas e as Cidades se Preparam para Era Cognitiva?

● **14h30 às 15h30** Painel Privacidade e Segurança em Tempos de Conectividade

● **14h30 às 17h30** Workshop Economia Circular

● **14h30 às 16h** Oficina Yunus: Como Criar Negócio Social Através da sua Empresa

● **16h30 às 17h30** Oficina Dados Abertos: A Revolução nas Cidades pelo Cidadão

● **16h30** Desafio Acelere[se]

EVENTO SUSTENTÁVEL

Papel-semente Desde que foi criado, em 2010, o Fórum Agenda Bahia tem a sustentabilidade como um dos seus pilares. Este ano, quando chega à sua nona edição, essa preocupação aparece desde o material da cenografia até o crachá dos participantes, que é feito de papel-semente. Já os kits da plateia trazem bloco de anotação de papel reciclado e caneta ecológica em papel kraft, que possui uma quantidade muito menor de plástico em sua composição.

Tatiane Spitzner **Imagens de agressões reforçam tese de que advogada foi assassinada pelo marido, Luis Manvailer** PÁG. 15

Video Aplicativo que vai iniciar operação em Salvador promete gravar as corridas para impedir assaltos a taxistas PÁGS. 16 E 17

CONHEÇA AS OITO STARTUPS BAIANAS QUE INTEGRAM O DESAFIO ACELERE[SE]



CLOSET - ATELIÊ COM ESTOQUE SUSTENTÁVEL

A CLOSET NASCEU DE UMA IDEIA DAS SÓCIAS CAMILLA RALPPP ADMINISTRADORA COM ENFASE EM MODA, E THAIS GODINHO, ARQUITETA COM ENFASE EM SUSTENTABILIDADE. AS DUAS SE CONHECERAM EM LONDRES, ENQUANTO ESTUDAVAM, E PERCEBERAM QUE TINHAM A MESMA DIFICULDADE: ENCONTRAR MODELOS DIFERENTES - E EM BOM ESTADO - DE ROUPAS PARA EVENTOS COMO CASAMENTOS E FORMATURAS. MESMO QUANDO PEGAVAM EMPREGADO COM AS AMIGAS, COM O TEMPO ESGOTAVAM-SE AS POSSÍVEIS IDEIAS DE VARIAÇÃO DE MODELOS. ASSIM ELAS LANÇARAM NO MERCADO, EM FEVEREIRO DE 2016, A STARTUP QUE FUNCIONA COMO UM CLUBE DE ALUGUEL, COM VANTAGENS, O DIFERENCIAL, E QUE O ESTOQUE É SUSTENTÁVEL, DIMINUINDO OS CUSTOS COM A COMPRA DE ROUPAS NOVAS A CADA EVENTO - UM MODELO DE FESTA CHEGA A CUSTAR R\$ 3.000 - E TAMBÉM AJUDANDO NA ECONOMIA CIRCULAR, COM O REAPROVEITAMENTO DAS PEÇAS, O QUE DIMINUI O IMPACTO SOBRE O PLANETA. ATUALMENTE, ELAS POSSUEM 250 SÓCIAS ATIVAS E CERCA DE 500 MODELOS DE ROUPAS NO ACESSO. VISITE O INSTAGRAM DAS MENINAS: @VOURCLOSETOPICAL



ME AJUDA - CONEXÃO ENTRE QUEM ARRUMA E QUEM PRECISA

A STARTUP ME AJUDA COMEÇOU COM UMA DOR PESSOAL DO CEO, ANDRÉ BRANDÃO, QUE PRECISAVA DE UMA DIARISTA, E AO TENTAR CONTATO COM AS QUATRO PROFISSIONAIS RECOMENDADAS A ELE, TODAS ESTAVAM OCUPADAS. A PARTIR DESSE NECESSIDADE, ELE COMEÇOU A PESQUISAR SERVIÇOS EM SALVADOR QUE OFERECESSEM INDICAÇÕES DE PROFISSIONAIS COM BONS REFERENCIAIS. DESCOBRIU QUE NÃO HAVIA NENHUM DO TIPO NA CIDADE E ASSIM, APROVEITOU A OPORTUNIDADE PARA LANÇAR O ME AJUDA. PRESTES A RECEBER O SOFTWARE DESENVOLVIDO PARA O SERVIÇO, ANDRÉ PERCEBEU A NECESSIDADE DE TER UM SÓCIO TÉCNICO E ASSIM, LEANDRO PAIM ENTROU NO TIME. COMO CTO, O ME AJUDA OPERA EM SALVADOR, SÃO PAULO E BRASÍLIA, CONECTANDO QUEM PRECISA DE SERVIÇOS DE LIMPEZA A QUEM OFERECE ESSE TRABALHO. ATÉ 2019, A STARTUP QUER CRESCER Nesses três mercados e OFERECER TAMBÉM OS SERVIÇOS DE LIMPEZA DE OBRAS E AUTOMOTIVA. VISITE O SITE: WWW.MEAJUDAAPP.COM.BR.

N2 SOLUÇÕES - SISTEMA DE GESTÃO DE TRÂNSITO

EDUARDO PEIXOTO NUNES JÁ TINHA EXPERIÊNCIA EM OFERECER SERVIÇOS DE TECNOLOGIA PARA PREFEITURAS, ATÉ QUE SENTIU A NECESSIDADE DE CHAMAR ALGO NOVO E MAIS ATUAL. EM 2017, ELE PARTICIPOU DE UMA LICITAÇÃO PARA A SUPERINTENDÊNCIA MUNICIPAL DE TRÂNSITO DE FERRA DE SANTANA E PERCEBEU QUE AS ESTATÍSTICAS DE ACIDENTES E OCORRÊNCIAS DO ÓRGÃO AINDA ERAM FEITAS NO PAPEL. A PARTIR DAÍ, CRIOU UMA SOLUÇÃO TECNOLÓGICA PARA O REGISTRO DAS OCORRÊNCIAS SEM VITIMAS, QUE PERMITE AO MUNICÍPIO TABULAR OS DADOS E MELHORAR A GESTÃO DO TRÂNSITO E OFERECER AO CIDADÃO A COMODIDADE DE RESOLVER OS TRÂMITES APÓS O ACIDENTE COM ECONOMIA DE TEMPO. O SERVIÇO FACILITA AINDA A DIVULGAÇÃO DE ESTATÍSTICAS E A PARTIR DE UM MAPA DE CALOR GEORREFERENCIADO, POSSIBILITA QUE O PODER PÚBLICO ENXERGUE GARÇALOS E POSSA INTERVIR PARA DIMINUIR AS OCORRÊNCIAS. VISITE O SITE: OCORRENCIASONLINE2SOLUCOES.COM.BR.



EVEX - ORGANIZAÇÃO DE EVENTO SEM ESTRESSE

A IDEIA PARA A EVEX EVENTO EXPERIENTE NASCEU EM 2016, A PARTIR DA DISSERTAÇÃO DE MESTRADO EM CRIATIVIDADE E INOVAÇÃO QUE SILVIO GESTIRA REGIS FOI FAZER EM LONDRES. DE LÁ MESMO, AO TER O INSIGHT PARA A STARTUP LIGOU PARA IRIS SAMPAIO (NA FOTO), QUE ACEITOU NO ATO SER SÓCIO. EM MARÇO DO ANO PASSADO, UM TERCEIRO SÓCIO ENTROU NO NEGÓCIO, LUCAS PEREIRA. AMBOS SÃO AMIGOS DE INFÂNCIA DE SILVIO. EM SETEMBRO DE 2016, FOI LANÇADO O PROTOTIPO E, EM AGOSTO DO ANO PASSADO, A EMPRESA COMEÇOU A OPERAR. A IDEIA SURTIU DA EXPERIÊNCIA NEGATIVA QUE SILVIO TEVE AO TENTAR ORGANIZAR UM EVENTO CORPORATIVO PARA A EMPRESA ONDE TRABALHAVA. PARA FECHAR UM LOCAL, ELE TEVE DE FAZER NOVE VISITAS. A PARTIR DAÍ, IMAGINOU UM SERVIÇO QUE OFERECESSE AO CLIENTE TODAS AS INFORMAÇÕES PARA ORGANIZAR QUALQUER TIPO DE EVENTO, SEJA ANIVERSÁRIO DE CRIANÇA, CASAMENTO, FORMATURA OU EMPRESARIAL. O EVEX OFERECER VARIEDADE DE ESPAÇOS E SERVIÇOS, CERIMONIAS, HOTES, CASAS DE FESTA, FOTÓGRAFOS, ALIMENTOS E BEBIDAS, SOM, ETC. O CLIENTE PODE FILTRAR POR SERVIÇO OU POR TIPO DE EVENTO, ENTRE OUTRAS FUNCIONALIDADES. VISITE O SITE: HTTPS://WWW.EVEX.CO/



ONDE TOCA - INFORMAÇÕES SOBRE MÚSICA

A ONDE TOCA ATENDE TRÊS DEMANDAS COM UMA ÚNICA SOLUÇÃO: A DAS PESSOAS QUE AMAM BOM MÚSICA AO VIVO E TEM DIFICULDADES DE ENCONTRAR PROGRAMAÇÕES SEGMENTADAS E ATUALIZADAS; A DOS BARES QUE NÃO CONSEGUEM DIVULGAR SEUS EVENTOS COM PRECISÃO E A DOS MÚSICOS, QUE NEM SEMPRE TEM MUITA VISIBILIDADE PARA SUAS APRESENTAÇÕES. A STARTUP ESTÁ NO MERCADO HÁ TRÊS MESES, OFERECENDO UM ROTEIRO DE EVENTOS E FUNCIONA INTEGRANDO COMUNIDADES DE MÚSICOS, BANDAS, DJS, ESCOLAS DE MÚSICA E BARES COM MÚSICA AO VIVO. DISPONÍVEL NAS VERSÕES SITE E APLICATIVO, O SERVIÇO FOI CRIADO POR ANTONIO CARLOS PALMEIRA SALLES, QUE TEM FORMAÇÃO NA ÁREA DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO (TI) E É MÚSICO AMADOR. ALÉM DE JÁ TER SIDO DONO DE UM BAR COM MÚSICA AO VIVO, A STARTUP OFERECE PROGRAMAÇÃO EM SALVADOR, LAURO DE FREITAS E MACÉIO E JÁ COMEÇA A EXPANDIR PARA BELO HORIZONTE E RIO DE JANEIRO. ALÉM DE ENCONTRAR OPÇÕES SEPARADAS POR ESTILO DE MÚSICA E OUTROS FILTROS, A PARTIR DO GOSTO DO USUÁRIO, O SERVIÇO TAMBÉM FORNECE INFORMAÇÕES DETALHADAS DOS ESTABELECIMENTOS. VISITE O SITE: HTTPS://BETA.ONDETOCA.COM.BR/



MOSQUITO ZERO NO COMBATE AO AEDES AEGYPTI

O MOSQUITO ZERO TEM QUATRO ANOS, COMEÇOU EM 2014, APÓS O PROJETO VENCER UM PRÊMIO DO MINISTÉRIO DA SAÚDE NO ANO ANTERIOR. A STARTUP NASCEU DA PERCEPÇÃO DE ALEX SANDRO CORREIA, EX-AGENTE DE ENDEMIAS, DE QUE PARA O COMBATE AO MOSQUITO AEDES AEGYPTI SER EFICIENTE, ERA PRECISO ENGAJAR A POPULAÇÃO, COM O PRÊMIO DO MS, O PROJETO FOI IMPLANTADO EM DOS BARRIOS DE SALVADOR, ITAGARA E PALÉSINA, DE LÁ PARA CÁ, O QUE ERA UM PROJETO, VIROU UMA EMPRESA QUE AUXILIA AS POLÍTICAS PÚBLICAS DE COMBATE AS QUATRO DOENÇAS TRANSMITIDAS PELO MOSQUITO, MAS COLUCANDO O CIDADÃO COMO PROTAGONISTA NESTA BATALHA. A ATUAÇÃO DA STARTUP ENVOLVE UM SISTEMA DE GESTÃO, PORTAL, DRONES E, EM BREVE, TERÁ TAMBÉM UM CHATBOT UM ROBO VIRTUAL, QUE VAI INTERAGIR COM A POPULAÇÃO, OFERECENDO INFORMAÇÕES SOBRE VACINAÇÃO E LOCAIS COM FOCOS, ENTRE OUTROS DADOS ÚTEIS. VISITE O SITE: MOSQUITOZERO.COM.BR.

CONSTRUCODE - TECNOLOGIA NO CANTEIRO DE OBRAS

FUNDADA PELOS AMIGOS DIEGO MENDES, ENGENHEIRO CIVIL, E LEANDRO MASCARENHAS, CIENTISTA DA COMPUTAÇÃO, A CONSTRUCODE CRIA ETIQUETAS INTELIGENTES E ESCANEÁVEIS PARA CANTEIROS DE OBRAS, AGILIZANDO PROCESSOS. AS ETIQUETAS DA PLATAFORMA PODEM SER DISTRIBUÍDAS EM PONTOS ESTRATÉGICOS DA OBRA PARA PERMITIR O ACOMPANHAMENTO ONLINE DO SEU ANDAMENTO, RESOLVENDO O PROBLEMA DE PLANTAS DESATUALIZADAS E PERMITINDO AINDA QUE CORREÇÕES SEJAM FEITAS EM TEMPO REAL. O APLICATIVO AINDA CONECTA OS PROFISSIONAIS ENVOLVIDOS NO PROJETO, PERMITINDO A TROCA DE INFORMAÇÕES E O ESCLARECIMENTO DE DÚVIDAS ENTRE OS PROJETISTAS E A EQUIPE AJUVANTE NO CANTEIRO. FUNDADA HÁ POUCO MAIS DE UM ANO, A CONSTRUCODE JÁ RECEBEU O PRÊMIO ARILINDO FRAGOSO DE TECNOLOGIA E INOVAÇÃO (IOPRA-BA) E, ATUALMENTE, JÁ SOMA 200 USUÁRIOS DO SISTEMA. VISITE A FANPAGE: @CONSTRUCODEAPP.



QRPOINT - GESTÃO INTELIGENTE DE RH

FUNDADA POR UM GRUPO DE AMIGOS, A STARTUP QRPOINT É FORMADA POR EDUARDO LOBO, CEO; GABRIEL SOARES, CTO; MARCOS PAULO LOBO, CFO; RODOLFO KOBUS, CMO; E VITOR SANTANA, COO. A IDEIA DA EMPRESA NASCEU EM 2015, QUANDO EDUARDO SE JUNTOU AOS QUATRO SÓCIOS E FORMOU UMA EQUIPE PLURAL, COM PROFISSIONAIS DE NEGÓCIOS, MARKETING, TECNOLOGIA E ATENDIMENTO AO CLIENTE. O PROTOTIPO FOI LANÇADO EM OUTUBRO DE 2016, COM OS TESTES PARA VALIDAÇÃO FEITOS GRATUITAMENTE POR DUAS EMPRESAS QUE USAVAM O SISTEMA DE GESTÃO DE RECURSOS HUMANOS EM TROCA DE DAR FEEDBACK AOS CRIADORES. OPERANDO PROFISSIONALMENTE HÁ 18 MESES, A QRPOINT JÁ TEM CERCA DE 300 CLIENTES EM TODO O BRASIL. A SEDE FICHA EM SALVADOR, MAS A EMPRESA TEM ESCRITÓRIO TAMBÉM EM SÃO PAULO. A STARTUP OFERECE UMA PLATAFORMA DE CONTROLE E GESTÃO DA JORNADA DE TRABALHO, ESCALA DE FOLGAS, BANCO DE HORAS E CÁLCULO DE HORAS EXTRAS, ENTRE OUTROS, QUE PERMITE AGILIZAR O TRABALHO DO SETOR DE RECURSOS HUMANOS. O SISTEMA É INTEGRADO COM A FOLHA DE PAGAMENTO E OS FUNCIONÁRIOS PODEM ACOMPANHAR TODO O PROCESSO POR UM APLICATIVO. VISITE A FANPAGE: @QRPOINT.

PATROCÍNIO TRADE



APOIO INSTITUCIONAL



APOIO



REALIZAÇÃO

